

**100% Chiusura**  
Concludere le trattative con successo  
**25-26 Agosto 2020**



Mind Business School

*Danilo Dadda*

***Vendere con successo  
prodotti e servizi  
nel campo dell'edilizia***



Grandi Cantieri S/R



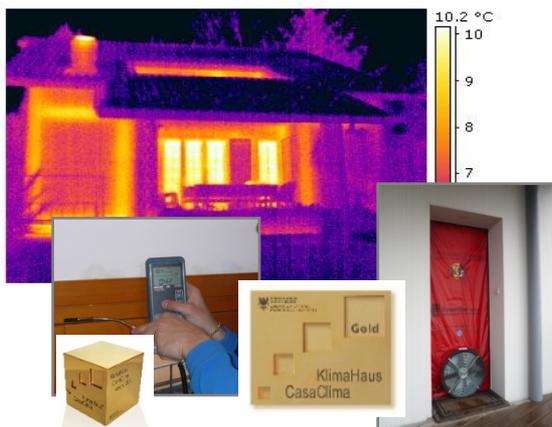
Distribuzione materiale S/R



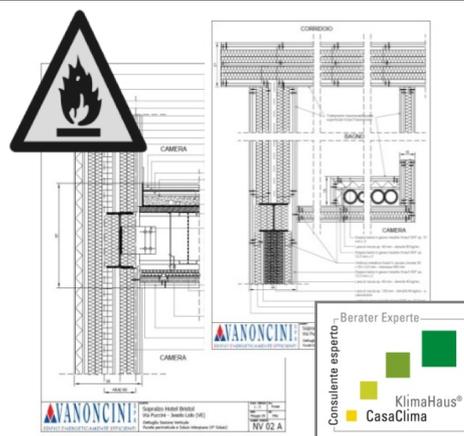
E<sup>3</sup> - Edifici Energeticamente Efficienti

## Vi presento: il mondo **VANONCINI Spa...**

### Monitoraggio



### Progettazione & Consulenza



### Condivisione in Academy





**TU vendi?**

**Da quando?**



**Perché dovrei?**

**Vendi quando...**

**Soddisfi il «perché» della  
Persona che hai di fronte**

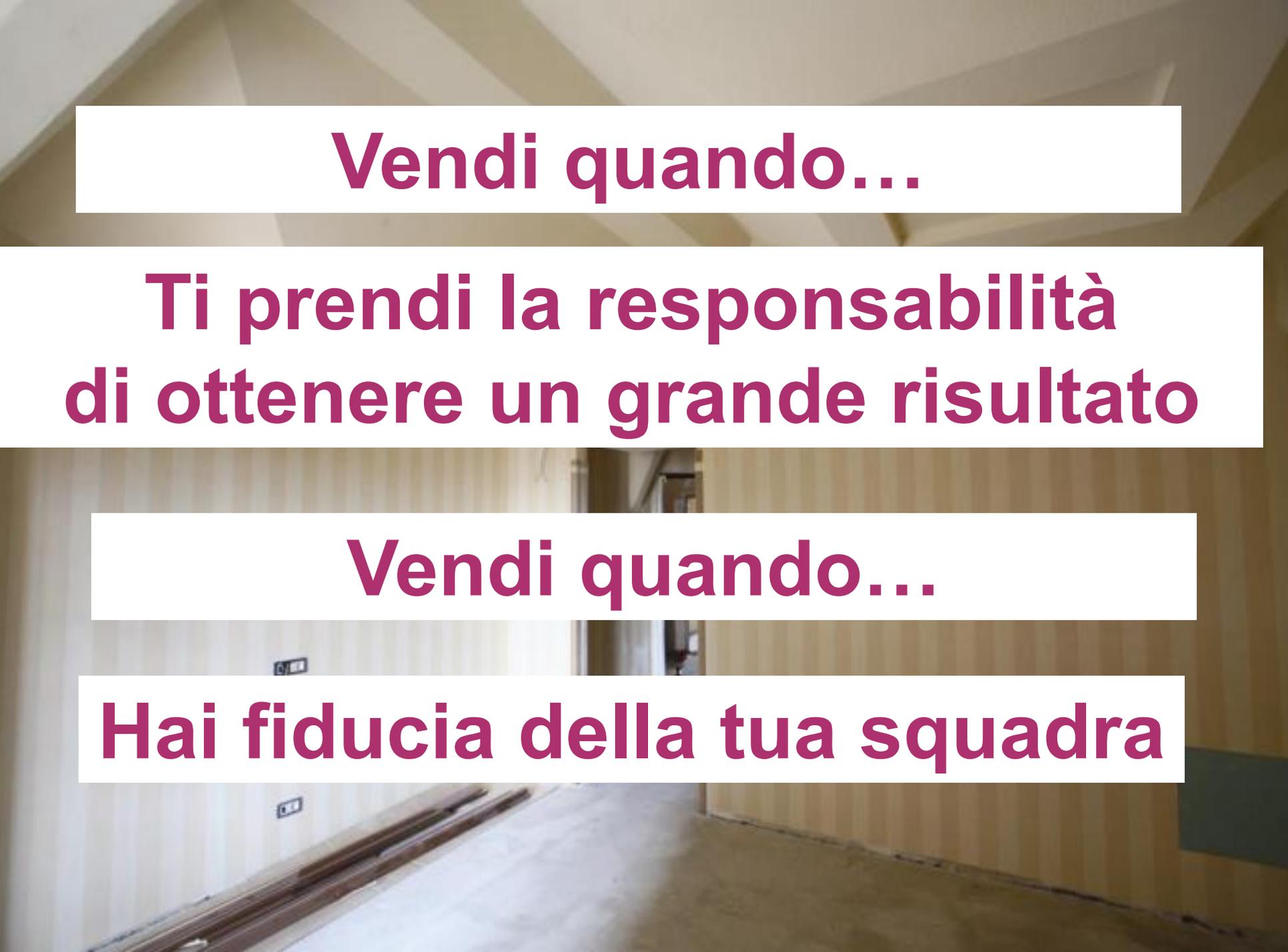
**Vendi quando...**

**Scambi in abbondanza con la  
Persona che hai di fronte**

**Win – win ...e ancora win**



**Accetti la sfida?**



**Vendi quando...**

**Ti prendi la responsabilità  
di ottenere un grande risultato**

**Vendi quando...**

**Hai fiducia della tua squadra**



**qual è il disegno?**

**Vendi quando...**

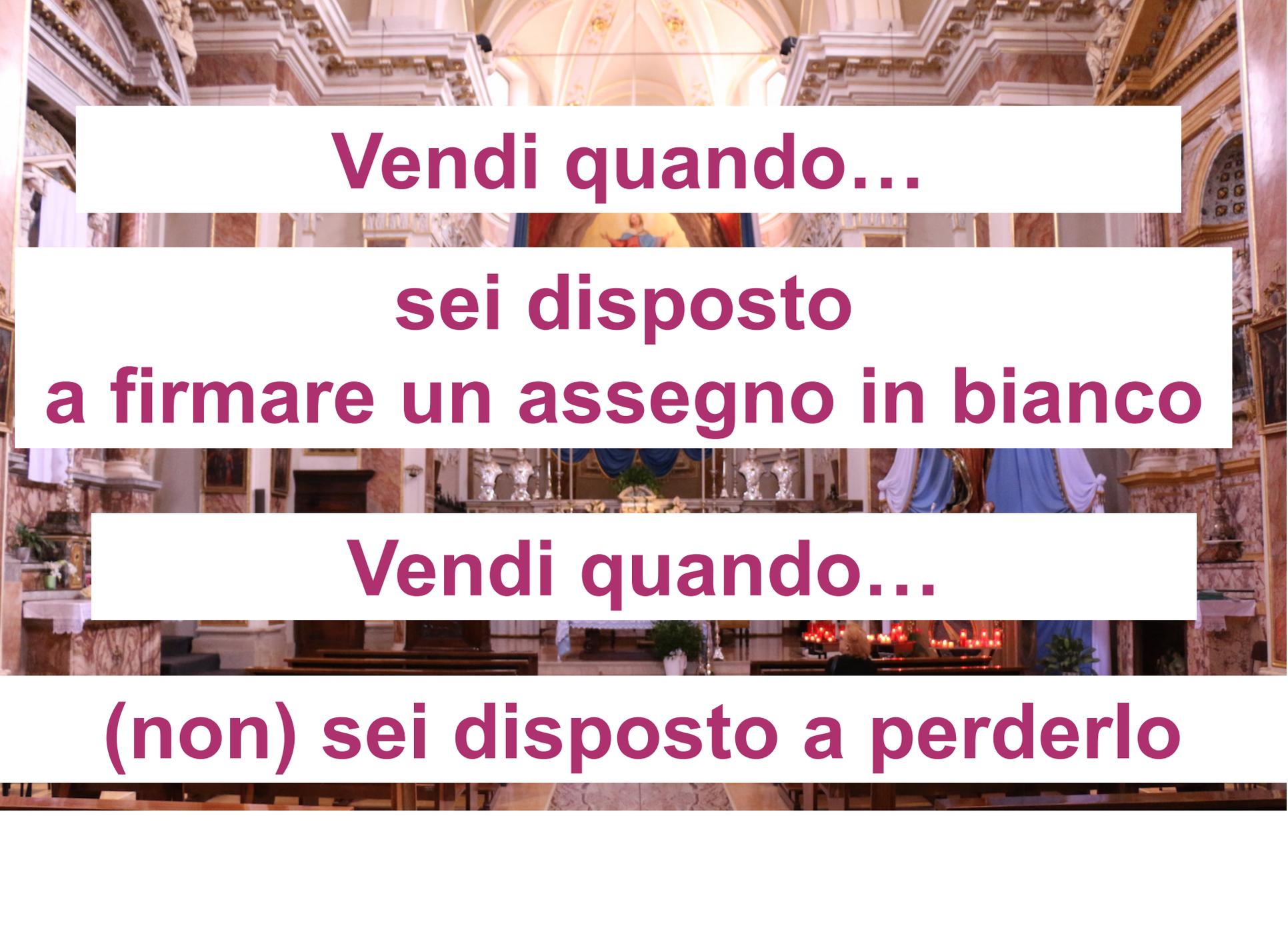
**guardi «oltre» quella vendita**

**Vendi quando...**

**hai una META grande**



**Quando pagheresti?**



**Vendi quando...**

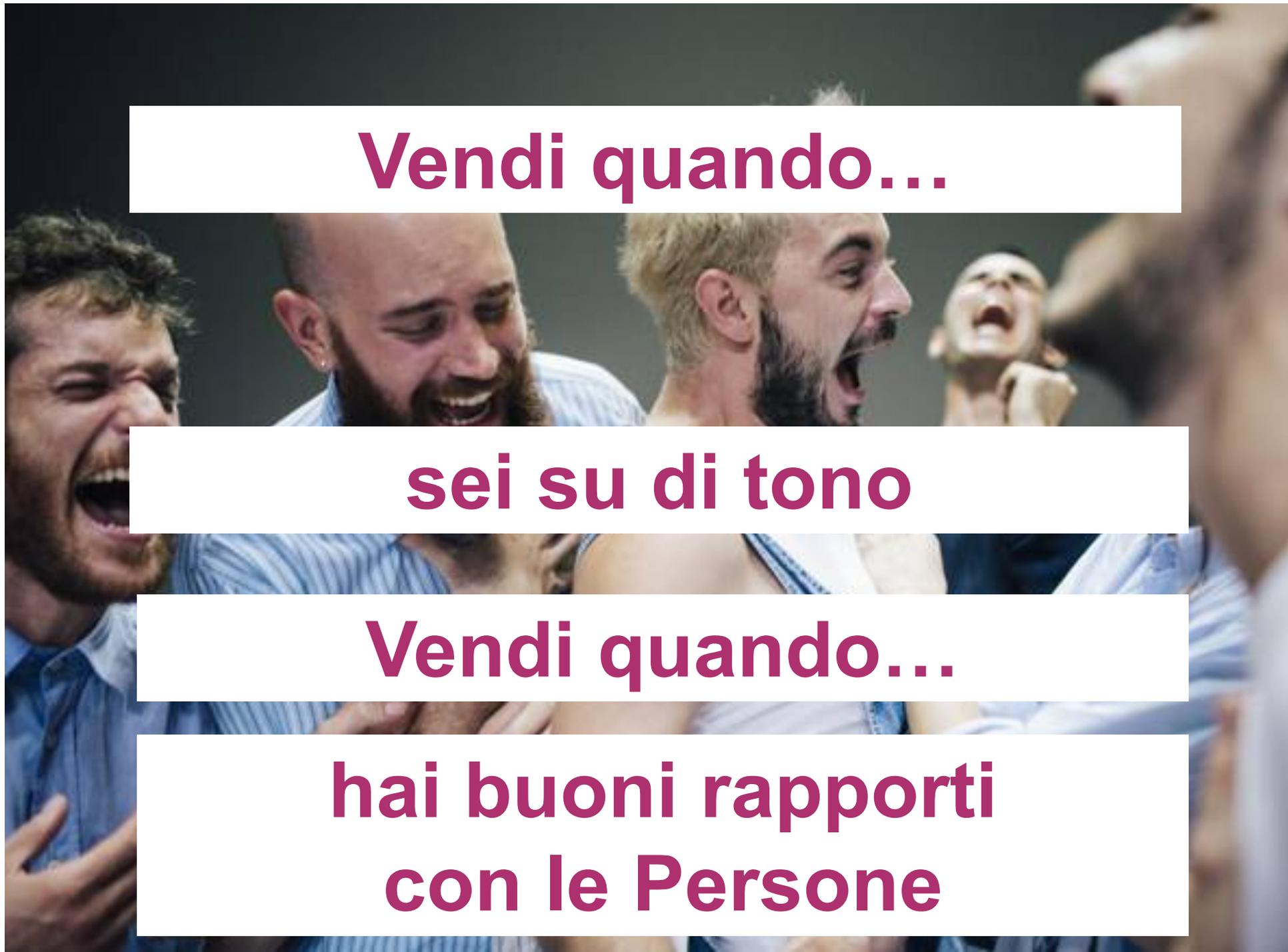
**sei disposto  
a firmare un assegno in bianco**

**Vendi quando...**

**(non) sei disposto a perderlo**



**Ti prenderesti in giro?**



**Vendi quando...**

**sei su di tono**

**Vendi quando...**

**hai buoni rapporti  
con le Persone**



**Pensi di averne?**

A young green plant with two leaves is growing out of a hole in the ground. The soil is light brown and granular. The background is blurred, showing more of the ground and the plant's stem.

**Vendi quando...**

**Non ti fai abbattere  
dalle sconfitte**

**Vendi quando...**

**Mantieni integro il tuo Valore**

**Vendi  
quando**

- 1) Soddisfi il «perché» delle Persone**
- 2) Scambi in abbondanza - Win/Win/Win**
- 3) Ti prendi la responsabilità del risultato**
- 4) Hai fiducia nella tua squadra**
- 5) Sei lungimirante e guardi oltre il singolo affare**
- 6) Hai una Meta GRANDE**
- 7) Sei disposto a firmare un assegno in bianco**
- 8) (non) sei disposto a perderlo**
- 9) Sei alto di tono**
- 10) Ti piacciono le Persone**
- 11) Sei resiliente**
- 12) Sei una Persona Etica e di Valore**



**Prometti?**

**Vendi quando...  
Parla il tuo Cuore**



**Buone vendite!**