

**GIORGIO GALLIANO GALLO**

# **I 5 PUNTI CHIAVE PER CREARE UN BUSINESS INNOVATIVO**

# I 5 PUNTI CHIAVE PER CREARE UN BUSINESS INNOVATIVO

- 1- L'importanza di avere una visione,
- 2- Ogni giorno è come fosse il 1° giorno
- 3- Continuare a formarsi ed innovare
- 4- Credere nel futuro e nelle persone
- 5- Se fallisce il piano, cambialo, miglioralo e provane un altro

**Da azienda locale ad  
azienda nazionale, con il  
progetto di espandersi in  
Europa**

# Da azienda locale ad azienda nazionale, con il progetto di espandersi in Europa

1. Un libro, un sogno, uno stile di vita diverso. Il tempo al centro.
2. Da attore a imprenditore. No insoluti. Attivi 24 ore su 24 e pagamenti anticipati
3. L'importanza di creare un brand. Marketing stretto, vendite larghe. Margini più alti.
4. Crescere senza controllo significa dolore e decisioni difficili da prendere

# **1. L'importanza di avere una visione**

# L'importanza di avere una visione

1. Dove non c'è una VISIONE l'uomo perisce.
2. Dove volete essere tra 10 anni?
3. Non serve essere esperti di codice. Tu devi vedere il grande sogno
4. Imporre il proprio sistema di vendita e non subire il processo d'acquisto dei propri clienti.
5. Fondamentale avere un piano industriale su cui lavorare continuamente.

**2. Pensare ogni giorno come  
fosse il 1° giorno**

# **Pensare ogni giorno come fosse il 1° giorno**

1. Focus costante sui clienti. Rimani in ascolto.
2. Anticipa i trend
3. Prendi spunto dagli altri settori e crea innovazione
4. Usa il controllo di gestione come un alleato strategico

# **3. Continuare a formarsi ed innovare**

# Continuare a formarsi ed innovare

1. Ogni volta che sblocciamo noi stessi, sblocciamo l'azienda
2. Circondarsi di persone di talento che condividono il sogno
3. I punti chiave: clienti e margini
4. Automatizzare tutto ciò che è ripetitivo e a basso margine
5. Capire i propri punti di forza ed espanderli

# **4. Credere nel futuro e nelle persone**

# Credere nel futuro e nelle persone

1. Le informazioni devono girare: il cerchio magico
2. Passare sempre più tempo nella parte strategica
3. Business Agility
4. Rapidi nel decidere e agire
5. Persone allineate e che rendano concrete le tue idee
6. L'orgoglio più grande è vedere crescere i collaboratori
7. Non preoccupatevi se vedete l'azienda cambiare, preoccupatevi quando non cambierà più

**5. Se fallisce il piano, cambialo,  
miglioralo e provane un altro**

# **Se fallisce il piano, cambialo, miglioralo e provane un altro**

1. L'analisi e la costruzione progettuale
2. Conoscere l'esatta FORMULA DI CRESCITA del vostro business
3. Tracciate ogni azione e cambiamento che fate
4. Continuate a provare
5. Un anno che conta è un anno in cui la tua azienda si espande

# Riepilogo

1. Ogni difficoltà nasconde un'opportunità
2. Non siamo sbagliati, forse non abbiamo ancora le persone giuste attorno a noi
3. Quel tuo grande sogno può diventare la realtà, continuare a crederci e fare azioni in quella direzione ogni singolo giorno.