

BOLOGNA
28-01-2020

ZANHOTEL
CENTERGROSS

Via Saliceto, 8, 40010 Bentivoglio BO

ORE 10-13

**STRUMENTI
PRATICI
★★★★ PER ★★★★★**

**“ AVERE
VENDITORI
TOP ”**

**INCONTRI GRATUITI E OPERATIVI
PER LE PMI EMILIANE**

in questo appuntamento conoscerai
e applicherai azioni concrete per
selezionare, motivare e gestire
la tua squadra vendite di successo.



OPEN SOURCE MANAGEMENT

PARTNER

INFO E PRENOTAZIONI

areacentro@osmanagement.it
Tel. 347 5779114

opensourcemanagement.it



INCONTRI GRATUITI
E OPERATIVI
PER LE PMI EMILIANE



opensourcemanagement.it

OSM PARTNER organizza una serie di incontri gratuiti dedicati agli imprenditori delle PMI emiliane. In questo primo appuntamento daremo consigli pratici e facili da mettere in atto per ottenere un team di venditori in grado di fare la differenza. La selezione e la gestione del venditore, dell'agente, del funzionario di vendita sono tra i principali motivi di preoccupazione dell'imprenditore che spesso non riesce facilmente a creare una squadra vendite all'altezza, fondamentale in un mercato iper concorrenziale per raggiungere adeguati livelli di fatturato e di utili.

OSM PARTNER è il brand delle società di consulenza e formazione aziendale locali voluto dal gruppo Open Source Management, principale player italiano del settore.

OSM da oltre 20 anni aiuta le imprese a crescere attraverso un sistema di management che migliora in modo esponenziale la produttività e l'efficienza delle persone in azienda.

DOVE
BOLOGNA
zanhotel centergross

Via Saliceto, 8, 40010 Bentivoglio BO

QUANDO
martedì 28 gennaio 2020

ORARIO
dalle 10 alle 13

RELATORI

LUCA TORCIVIA

Area Manager Emilia Romagna
Open Source Management

CARLO PARTIPILO PAPALIA

Direttore vendite Area Emilia
Open Source Management Emilia

GIANLUCA JACK FIANO

TITOLARE
OSM Partner Bologna 1

KATIA CELLI

TITOLARE E DIRETTORE COMMERCIALE
Fontemaggi & Celli Srl

**30 MIN DI CONSULENZA
GRATUITA SUL TEMA
CON I NOSTRI CONSULENTI**

INFO E PRENOTAZIONI

areacentro@osmanagement.it
Tel. 347 5779114

I PROSSIMI INCONTRI

STRUMENTI PRATICI PER:

+INSERIRE CAMPIONI NELLA TUA SQUADRA

+MOTIVARE LA TUA SQUADRA

+RIPARTIRE DOPO UNA CRISI

+GESTIRE GLI SCOLLABORATORI

E LE PERSONE COMPLICATE