

MI PRESENTO



Francesco Cardone
Commercialista. Consulente. Innovatore.

Specialisti nella Crescita Aziendale.



DOTT. FRANCESCO CARDONE

 ImpreFocus



La Nostra Vision

**Definire oggi quelle che si ritengono
domani le Evoluzioni del Business**



La Nostra Mission

Aumentare la Redditività della tua Azienda

Proteggere il patrimonio della tua Famiglia

Migliorare la qualità della tua Vita.



La Nostra Meta

ImpreFocus è un Team innovativo di specialisti della Crescita Aziendale che Educa, Cresce e Protegge, Imprenditori Vincenti per la loro Serenità ponendosi come Business Partner dei Clienti.

SISTEMA IMPRESA VINCENTE



Analizzare la tua Azienda



Conoscere lo stato di salute della tua Azienda



Decisioni Strategiche

SISTEMA IMPRESA VINCENTE: I TRE PILASTRI

EDUCA

CRESCI

PROTEGGI

Con questo Sistema è possibile redigere Strategie Aziendali, verificando in ogni momento quali sono le aree di miglioramento.

Educa

Ogni cambiamento avviene grazie alla
Crescita Personale.

Formarsi e migliorarsi continuamente sia nella Vita
privata che in quella professionale ti darà il Focus che
ti permetterà di diventare un Imprenditore Vincente.

Educa

I principi fondamentali sono:

Formazione

Leadership

Flessibilità

* Formazione

Non soltanto Tecnica, ma
anche Motivazionale.

* Leadership

Gioco di Squadra.

Team.

* Flessibilità

Adattarsi al Cambiamento

Cresci

Il nostro compito è quello di
accompagnare l'Imprenditore nel Processo di Crescita
amplificando:

Redditività, Innovazione e Network

* Redditività

- Business Plan
- Analisi di Bilancio
- Cash Plan

Business Plan

Un documento «PREVISIONALE»,
orientato al «**FUTURO**»
che descrive la «**STRATEGIA
DELL'IMPRESA**»

Analisi di Bilancio

Grazie all'Analisi di Bilancio, possiamo scoprire:

- Se la nostra Azienda genera Redditività
- Se la nostra Azienda è in grado di Crescere

Cash Plan

Per sapere che fine fanno i tuoi
investimenti devi
redigere il Cash Plan.

* Innovazione

Avvalersi delle tecnologie significa attuare
migliori procedure nella
gestione Aziendale.

* Network

Generare Conoscenza
di qualità elevata.

Cresci

Devi restare focalizzato sulla Reddittività della tua Azienda.



**Volume
d'Affari**



**Margine di
Contribuzione**

Reddittività

**Risparmio
(intoccabili)**

Investimenti

**Generazione rendite
automatiche**

Proteggi

I principi fondamentali nella protezione del Patrimonio dell'Imprenditore sono:

- Risparmio
- Tutela
- Serenità

* Risparmio

**Il Risparmio è il miglior Amico
dell'Imprenditore.**

* Tutela

**È importante generare Redditività ma allo stesso tempo
è necessario Proteggerla e Tutelarla.**

COME?

Patrimonio personale dell'Imprenditore ≠ da quello dell'Azienda.



La Scissione

- L'operazione è fiscalmente neutra
- Imposta di registro in misura fissa

La società Scissa non ottiene in cambio denaro ma i soci **ricevono una quota** di partecipazione all'interno della Società Beneficiaria

Il Conferimento

- Finalizzato ad una riorganizzazione dell'Azienda
- Imposta di registro in misura fissa

Il conferente non riceve in cambio denaro ma **una quota** di partecipazione al capitale della Conferitaria



* Serenità dell'Imprenditore

- Vogliamo che l'Imprenditore pensi al suo futuro con grande Serenità.
- I vantaggi dell'essere un Imprenditore Sereno sono molti



CRESCERE



PROTEGGERE

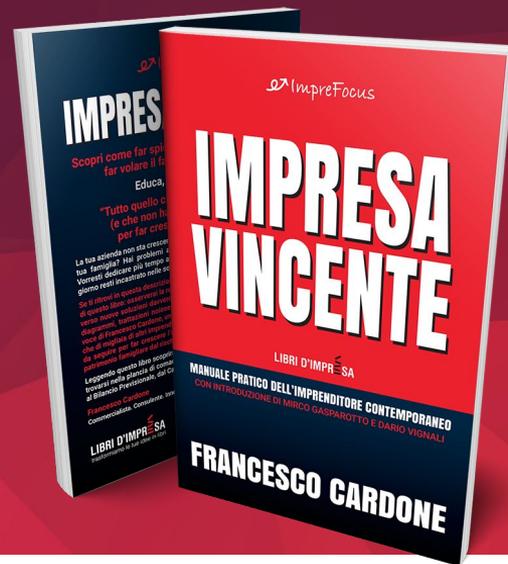


sono le due parole chiave
di chi fa Impresa oggi.

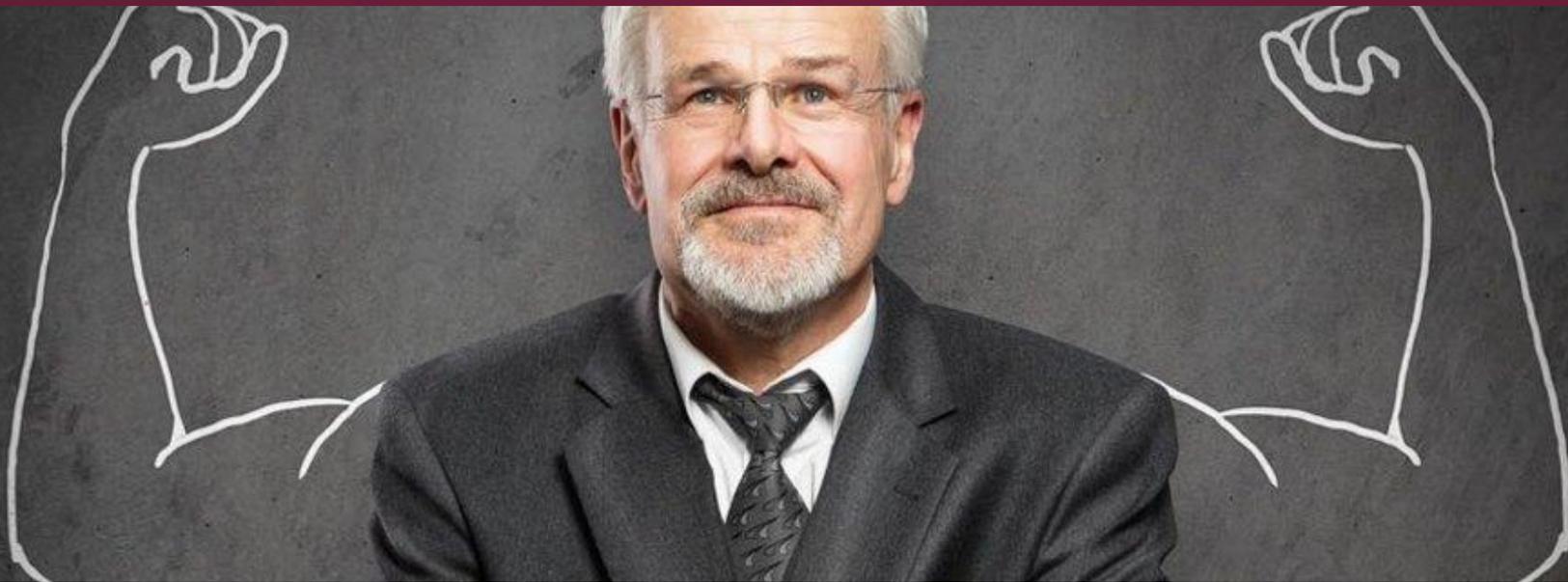
Questo messaggio è presente anche all'interno del
mio libro "Impresa Vincente".

IL MANUALE PRATICO DELL'IMPRENDITORE CONTEMPORANEO

Il libro Impresa Vincente
si rivolge a tutti gli
Imprenditori.



Sei pronto a diventare un **IMPRENDITORE VINCENTE?**





**Candidati per una Business
Coach gratuita con me!**

<http://imprefocus.it/effettua-candidatura>

Ricorda hai 10 minuti per candidarti!



IMPRENDITORE — non sei solo





Riceviamo dalle
30 alle 50
richieste di
assistenza
a settimana



Da maggio 2018 **abbiamo aiutato oltre 200 imprenditori** a rimettersi in piedi e a far ripartire la loro attività.



Formare 86 volontari per dare supporto agli imprenditori in difficoltà in aula e sul territorio per l'apertura di nuove classi.

€ 307

**E' il costo della vita di un imprenditore.
Questa è la cifra che ci permette
di seguire un imprenditore
e la sua attività per un anno.**



Ogni 2 persone che diventano
SOCI SOSTENITORI

**SALVIAMO LA VITA DI
UN IMPRENDITORE**



LA DOMANDA ORA E'...

A silhouette of two people climbing a mountain peak against a sunset sky. One person is on the lower slope, reaching out to help the other who is on the higher peak. The sky is a mix of blue and orange, with wispy clouds.

**QUANTI
IMPRENDITORI
CI PERMETTERETE
DI SALVARE OGGI?**



IMPRENDITORE — **non sei solo**



info@imprenditorenonseisolo.it
www.imprenditorenonseisolo.it

“Come posso migliorarmi
ogni giorno, e trasmettere
agli altri la mia energia?”

kai zen
改 善
cambia meglio

Buona IMPRESA VINCENTE