MBS POWERED BY OPEN SOURCE MANAGEMENT

LE PILLOLE *MBS*

1.
CLASSE MBS MILANO

· *23 e 24 febbraio 2012*
· *marzo 2012 (Fiera a Bologna)*

2.
AFORISMA DEL MESE

"La fede abbatte ogni limite".
Napoleon Hill

2012

Formatore e responsabile tecnico in OSM, Flavio Cabrini, ha voluto esprimerci quanto sia importante "in una situazione economica difficile, avere chiaro la propria strategia e il proprio sogno". Avere un sogno può risultare la soluzione più efficiente per prepararsi al futuro ed essere pronti a vincere ancora.

Per Cabrini, i**l frangente più importante in cui è vitale avere un sogno o un progetto è proprio nei momenti più difficili.** La crisi che stiamo vivendo rappresenta perfettamente uno di questi momenti difficili. Esponendoci quello che pensano gli esperti riguardo alla "**crisi**" di questi anni, ci dice chiaramente: "**In questo periodo, sopravvivrà solo chi ha un progetto condiviso e condivisibile".** Questa è l'unica cosa che ci permetterà di sopravvivere e rimanere positivi.

Molti di questi esperti, dal presidente degli USA ad esperti di Business delle migliori università del mondo, condividono il punto che **un approccio propositivo sia la mossa migliore**. Agire e progettare il futuro rispetto a stare a guardare può fare la differenza.

Per cui, ricordati di essere ISP, ma con questa accezione positiva:

- **I = Innova**: Fai in modo nuovo le cose che ti hanno già fatto vincere in passato. Fai nuovi progetti e coinvolgi le persone.
- **S = Sogna: torna ad avere energia su ciò che ti accende e ti appassiona e poi coinvolgi le persone giuste. Poniti obiettivi e mete.**
- **P = Sii positivo**: porta in azienda nuove persone e idee e lavora sul tuo auto miglioramento. **E' importante trasmettere alle persone una situazione positiva riguardo al futuro.**

Se hai un **Cash Flow positivo** generi liquidità. Se hai un **Cash Flow negativo** perdi liquidità e risulta essere una situazione devastante: **più fatturi e più soldi perdi!**

Scarica le slide dell'intervento da: *www.opensourcemanagement.it*
Trovi le slide anche su: *www.flaviocabrini.it*

MBS POWERED BY OPEN SOURCE MANAGEMENT

LE PILLOLE *MBS*

1.
CLASSE MBS MILANO

- *23 e 24 febbraio 2012*
- *marzo 2012 (Fiera a Bologna)*

2.
AFORISMA DEL MESE

"La fede abbatte ogni limite".
Napoleon Hill

IL CAMBIAMENTO NEL 2012

In occasione della classe MBS di Milano di gennaio, Davide Baldi, Direttore Commerciale OSM, illustra le situazioni nazionali e internazionali riguardanti la crisi. Da questa analisi attenta, è facile trovare spunto e motivazione per mettere in atto le azioni che porteranno ad affrontare la crisi con più fiducia.

Davide Baldi, formatore e responsabile vendite OSM, sulle orme di quanto sta accadendo sul mercato americano, ci ha dato degli spunti utili su come affrontare il mercato italiano.

Com'è cambiato il mercato U.S.A. dopo la recessione?

- Sono spariti i distributori (nessuno fa più magazzino)
- Le aziende hanno tagliato le spese inutili e tutto ciò che non produceva cash flow nel breve.
- L'unica cosa che conta è avere cash disponibile.

Oggi, questa stretta e questa nuova gestione ha portato in America un **nuovo boom economico**. Sono ripartite le vendite ma sempre con una forte attenzione alla disponibilità economica di chi compra!

Quindi cosa devi fare in Italia per uscire dalla crisi?

- **Taglia tutti i costi fissi.**
- **Elimina il magazzino.**
- **Investi di meno negli immobili** e di più in progetti di espansione.
- **Vendi, vendi, vendi!!!** Sii spregiudicato nella vendita.
- **Crea alleanze!** Un prodotto diventa leader di mercato non solo per la sua innovazione ma per la rete di alleanze che tu sei in grado di costruire.

Allora, la cosa da fare è tenere a mente queste mosse strategiche che hanno effetti positivi negli States e proporli nelle proprie attività.

All'inizio si possono riscontrare alcune difficoltà, ma col passare del tempo si otterranno quei risultati che daranno energia per il **proprio piano di espansione e crescita**.

Scarica le slide dell'intervento da: www.opensourcemanagement.it

Trovi le slide anche su: davidebaldi.it

MBS POWERED BY OPEN SOURCE MANAGEMENT

LE PILLOLE *MBS*

1.
CLASSE MBS MILANO

- *23 e 24 febbraio 2012*
- *marzo 2012 (Fiera a Bologna)*

2.
AFORISMA DEL MESE

"La fede abbatte ogni limite".
Napoleon Hill

LO STAFF MBS MILANO A VOSTRA DISPOSIZIONE

SILVIA BASSI
Responsabile Organizzativo Classe MBS
s.bassi@osmanagement.it

STEFANIA SACCHINI
Responsabile Organizzativo Classe MBS
s.sacchini@osmanagement.it

ALESSANDRA MASSARENTI
Responsabile Organizzativo Classe MBS
a.massarenti@osmanagement.it

FLAVIO CABRINI
Direttore Tecnico OSM Area Nord-Ovest
f.cabrini@osmanagement.it

DAVIDE BALDI
Direttore Vendite Italia OSM
d.baldi@osmanagement.it

GIANNI VACCA
Responsabile Marketing OSM Italia
g.vacca@osmanagement.it

FABRIZIO PEDRAZZINI
Responsabile Marketing OSM Area Nord-Ovest
f.pedrazzini@osmanagement.it