

OPEN SOURCE MANAGEMENT



*IL CAMBIAMENTO
NEL 2012*

L'ANNO DEI MAYA !!!

www.opensourcemanagement.it

DI RITORNO DAGLI U.S.A.

BENVENUTO NEGLI U.S....

WHAT KIND OF CONSULENCE DO U WANNA DO IN U.S.?

YOU'RE NOT EVEN ABLE TO DRIVE A SHIP..



COME E' CAMBIATO IL MERCATO U.S.A.?

**HANNO PASSATO NEGLI ULTIMI
TRE ANNI una delle più gravi
RECESSIONI della loro storia.**

-70% valore immobili...

**... ancora a questo noi non
siamo arrivati..**

**SONO SPARITI I DISTRIBUTORI
(NESSUNO E' piu' DISPOSTO A FARE
DA MAGAZZINO)**

**Le aziende hanno TAGLIATO TUTTE
le SPESE INUTILI , tutto cio' che
NON PRODUCEVA
CASH FLOW NEL BREVE PERIODO.**

**L'UNICA COSA CHE CONTA E' AVERE
CASH DISPONIBILE – Credit Score**

QUESTA STRETTA HA PORTATO UN
NUOVO BOOM ECONOMICO

**YOU WANNA
BUY?
JUST CASH**

(or Credit Score – dato dal .. cash)

IL MERCATO IMMOBILIARE HA RIPRESO
LA CORSA VERSO L'ALTO.

**Spregiudicati
nella vendita
... è la
soluzione!
(che business i Maya)**

**PENSA ALLA VOLONTA' DI VENDERE
CHE AVEVI, QUANDO NON AVEVI NIENTE.
PENSA COME SE TU, OGGI, NON AVESSI
NIENTE DI QUANTO POSSIEDI ORA.
QUALE SAREBBE IL TUO ATTEGGIAMENTO?
PENSA SOLUZIONI ALTERNATIVE (not Just one)
TUTTI VENDONO TUTTO.
RIFLETTICI, NON E' SBAGLIATO.
IL MONDO STA ANDANDO IN QUESTA
DIREZIONE, ANCHE IO, ANCHE TU.**

Io sto già vendendo i prodotti di Gib Italia, o di Manconi, ma loro hanno fuori gli annunci e cercano agenti...

Tu stai già vendendo i nostri servizi ed io continuo a ricercare nuovi consulenti...

Perché non darci reciprocamente i mandati da segnalatori?

Se cerchi un distributore in Brasile...

perché non chiedi a chi fa parte del circuito di trovarlo durante il suo prossimo viaggio che farà lì?

Si ritorna al passato, al reclutamento, alle segnalazioni reciproche, al “baratto”.

E tutto questo funziona, perché crea VALORE per il mercato.

IL VALORE DELLE ALLEANZE

- L'individuo singolo non ha successo, ma si limita a sopravvivere.
- Per avere successo un individuo ha bisogno di avere un gruppo di alleati.
- Un prodotto diventa leader non solo a causa della sua innovazione o del suo prezzo (?!) ma anche grazie alla rete di alleanze che ti riesci a costruire.
- La tua rete di alleanze vale più di quanto denaro possiedi.
- Da esse dipenderà il tuo futuro.

Potenziale distributore per US



TROVA UN MODELLO DI
BUSINESS CHE SIA SOSTENIBILE
ALL'IMPATTO DI QUESTI ANNI.

**TORNA A GUARDARE IL MONDO
DAL BASSO VERSO L'ALTO.
CONFRONTATI CON I "PRO".
OTTIENI AD OGNI COSTO
UN CASH FLOW POSITIVO
(JUST CASH COUNTS).**



VENDI COME UN MATTO!!!

Per qualsiasi approfondimento
o **SUPPORTO** nelle ***VOSTRE VENDITE***

CALL ME 348 7600259

d.baldi@osmanagement.it

www.opensourcemanagement.it