

IN PILLOLE

CALENDARIO MBS NAPOLI

25-26/08/2011 (tutte le MBS
d'Italia si riuniscono a
Bologna!)

15-16/09/2011 – Napoli

19-20/10/2011 – Napoli

16-17/11/2011 – Napoli

13-14/12/2011 – (la MBS di
Napoli va a Roma!)

AFORISMA DEL MESE

**“Il business è un
esercizio continuo di
preveggenza.”**

Henry Robinson Luce

CONTATTI MBS CAMPANIA:

Direttore Tecnico:

Alessandro Vella
a.vella@osmanagement.it

Responsabile Commerciale:

Stefano Micarelli
s.micarelli@osmanagement.it

Consulente Marketing:

Annalisa Trezza
a.trezza@osmanagement.it

È arrivata la nuova rivista per tutti i clienti MBS!

Troverai il resoconto di tutti gli interventi tenuti durante le 2 giornate di Business School a Napoli. Ogni mese, direttamente nella tua email!

COME FARE Più UTILI NELLA TUA AZIENDA

Andrea Condello, nel suo intervento in MBS di Napoli, ha proposto alcune azioni dirette e indirette per incidere sulla marginalità in azienda. Ecco le regole auree!



1) **Fai guadagnare i tuoi clienti** e pretendi poi di essere pagato.

2) **Offri qualcosa di unico** per differenziarti dai tuoi concorrenti. Solo così potrai ricaricare il prezzo del servizio che offri.

3) **Resta fuori dalla battaglia del prezzo** e per farlo devi aver seguito il punto 2 (offrire qualcosa di unico), altrimenti l'unico modo per farti scegliere dai tuoi clienti resta il prezzo.

4) **Il denaro è in stretta relazione con il controllo.** Se hai controllo dell'aspetto finanziario, puoi pilotarlo, dunque possederlo.

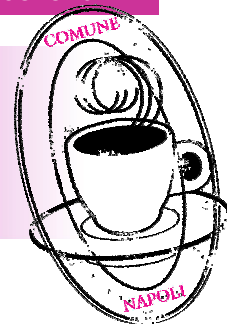
5) **Spendi meno di quanto incassi.**

6) **Destina** una percentuale anche minima dei tuoi incassi in un fondo e dimenticalo!

7) **Attiva una politica di gestione delle risorse umane**, in maniera da infondere "responsabilità" e "cura" della ricchezza aziendale a tutto il personale.

8) Se le sette regole precedenti sono focalizzate sul monitoraggio interno, non dimenticare di guardare contemporaneamente fuori dalla tua finestra: **LE PERDITE Più GRANDI SONO I SOLDI CHE NON STAI FACENDO...**dunque, marketing, marketing, marketing!

Scarica le slide dalla sezione "interventi MBS" di www.opensourcemanagement.it



IN PILLOLE

CALENDARIO MBS NAPOLI

25-26/08/2011 (tutte le MBS
d'Italia si riuniscono a
Bologna!)

15-16/09/2011 – Napoli

19-20/10/2011 – Napoli

16-17/11/2011 – Napoli

13-14/12/2011 – (la MBS di
Napoli va a Roma!)

AFORISMA DEL MESE

**“Il business è un
esercizio continuo di
preveggenza.”**

Henry Robinson Luce

CONTATTI MBS CAMPANIA:

Direttore Tecnico:

Alessandro Vella
a.vella@osmanagement.it

Responsabile Commerciale:

Stefano Micarelli
s.micarelli@osmanagement.it

Consulente Marketing:

Annalisa Trezza
a.trezza@osmanagement.it

COME OTTENERE IL MEGLIO DALLE PERSONE

*Intervento di Alessandro Vella su come il tuo punto di vista sulla persona
influenzerà i risultati che riuscirà ad ottenere.*



Se vuoi che le persone della tua azienda siano produttive devi creare il contesto giusto (l'ambiente e le relazioni). Infatti, è di gran lunga più facile lavorare in un ambiente allegro, colorato, personalizzato. Porta i tuoi collaboratori fuori dalle sale della noia!

Con una persona del tuo gruppo puoi agire in due modi:

1) La fai sentire utile, poi importante, poi speciale, poi unica.

Oppure...

2) La fai sentire inutile, poi irrilevante, poi scadente, poi sola.

Partendo dal presupposto che ognuno di noi aspira a crescere: tu dove vuoi portare le tue persone, 1 o 2?!

Scarica le slide dalla sezione “interventi MBS” di
www.opensourcemanagement.it

CONCLUSIONE MBS NAPOLI:



I 2 interventi riassunti sopra hanno riscontrato in MBS interesse e attenzione, tuttavia il vero grande lavoro lo hanno fatto tutti gli imprenditori in sala grazie a intraprendenza e impegno nello studio! Questo è cambiamento!

Rimanete collegati su www.opensourcemanagement.it!

CI VEDIAMO AL PROSSIMO NUMERO!